



1° polo di infissi
e schermature
solari dal design
Made in Italy

Sales Account Manager (B2B) | Area Commerciale – Sciuker Frames S.p.A.

Data pubblicazione 30/09/2022

Sciuker Frames è una società quotata in borsa, specializzata nella progettazione e produzione di finestre naturali dal design Made in Italy. Società di **SCK Group** primaria Saving Company leader della transizione energetica come primo polo di infissi e schermature solari dal design Made in Italy. Riqualifichiamo il patrimonio abitativo italiano responsabile del 45% delle emissioni totali di CO2 nell'atmosfera.

Data la forte crescita il nostro organico è in continua espansione: accogliamo profili professionali pronti a lavorare con capacità e passione, a mettersi in gioco per crescere insieme. Crediamo nelle abilità personali quale contributo per un costante miglioramento di tutta l'azienda. Investiamo su ciascun membro del team per valorizzarne le competenze e la personalità.

Sciuker Frames S.p.A. intende accrescere ulteriormente la sua già elevata competitività sul mercato di riferimento integrando, nella propria Area Commerciale **tre risorse** che sappiano fornire gli strumenti e le competenze funzionali ad un'evoluzione costante consentendo all'azienda di mantenere ed accrescere la leadership conquistata in oltre 25 anni di attività.

Nel dettaglio i nostri **Sales Account Manager** ideali saranno le risorse che, a diretto riporto della Direzione Commerciale, garantiranno in ottica **B2B** l'acquisizione, la gestione e lo sviluppo di clienti, raggiungendo risultati di fatturato e margine in linea con i target attesi.

Le risorse ricercate saranno così ripartite:

- 1 risorsa nell'area commerciale della **Regione Campania**
- 1 risorsa nell'area commerciale della **Regione Lombardia**
- 1 risorsa nell'area commerciale della **Città di Milano**.

Le risorse dovranno gestire, nella propria area di competenza, **le seguenti responsabilità:**

- Ricerca e acquisizione di nuovi clienti e di nuovi canali di business;
- Sviluppo e gestione del portafoglio clienti assegnato;
- Gestire le negoziazioni e gli accordi di vendita
- Analisi e monitoraggio dei principali KPI del cliente per coglierne le opportunità commerciali;
- Gestire le richieste dei clienti esistenti e collaborare in maniera proattiva con gli altri reparti.

I/Le candidati/e ideali sono in possesso dei seguenti requisiti:

- Diploma o laurea;
- Consolidata esperienza in ambito commerciale;

SEDE

Area P.I.P. - Via Fratte
83020 CONTRADA (AV)
ITALY

T. +39 0825 74984
Numero Verde: 800 195387
info@sckgroup.it

www.sckgroup.it



#sciuker4planet La Foresta Sciuker dà + Ossigeno al Pianeta.



1° polo di infissi
e schermature
solari dal design
Made in Italy

- Proattività, dinamismo e spirito di team;
- Capacità relazionale e negoziale;
- Flessibilità e intraprendenza;
- Disponibilità a trasferte
- Serietà, precisione, attitudine al problem solving;
- Conoscenza della lingua inglese;
- Buone conoscenze informatiche.
- Residenza/domicilio in Campania, Lombardia e Area metropolitana di Milano

Chi interessato può inviare il proprio CV a info@sciuker.it

Si offre un inquadramento adeguato al livello di competenze dimostrato con ampie prospettive di carriera legate alla crescita aziendale ed ai risultati maturati.

Grazie,

AREA COMMERCIALE– Sciuker Frames S.p.A.

SEDE

Area P.I.P. - Via Fratte
83020 CONTRADA (AV)
ITALY

T. +39 0825 74984
Numero Verde: 800 195387
info@sckgroup.it

www.sckgroup.it



#sciuker4planet La Foresta Sciuker dà + Ossigeno al Pianeta.